

15V - Growth Marketing - Construire sa stratégie de croissance (MVP to Scale up)

Une formation opérationnelle pour piloter sa croissance en toute autonomie

Description :

Cette formation **immersive** et résolument **opérationnelle** vous accompagne dans la conception et la mise en œuvre d'une **stratégie de marketing et de croissance solide, évolutive et performante**.

Grâce à des outils pratiques et des techniques éprouvées, fruit de plusieurs années d'accompagnement de start-ups issues de divers secteurs, nos formateurs vous fourniront les clés pour optimiser vos performances et accélérer votre croissance.

De la validation de votre offre (PMF) à l'acquisition et la fidélisation de vos clients, chaque étape sera abordée pour vous **faire gagner du temps et atteindre vos objectifs avec efficacité**.

Durée : 14.00 heures (2.00 jours)

Profils des apprenants

- Entrepreneur(e)
- Fondateur de start-up

Prérequis

- Langue : français écrit et parlé
- Avoir passé ou être au stade du MVP au minimum (prototype, première version du produit/service)

Accessibilité et délais d'accès

Pour toute situation de handicap, précisez un aménagement particulier avant le démarrage de la formation. Merci

Qualité et indicateurs de résultats

100%

Objectifs pédagogiques

- Piloter sa croissance en toute autonomie via la construction d'une stratégie marketing et commerciale opérationnelle et efficace
- Structurer une approche client centrée sur la valeur pour répondre aux attentes spécifiques de ces clients.
- Maîtriser les étapes clés de la conversion et activer les canaux d'acquisition adaptés
- Planifier, exécuter et itérer des campagnes growth pour une croissance durable

Contenu de la formation

- **Passer du MVP (Minimal Viable Product) au PMF (Product-Market Fit)**
 - Étapes clés et conseils pratiques pour valider votre Product-Market Fit

VIVINNOV | 15 rue Velane TOULOUSE 31000 | Numéro SIRET : 87772568900013 |
Organisme de formation certifié Qualiopi
Numéro de déclaration d'activité : 76311065431 (auprès du préfet de région de : Occitanie)
Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'État.

15 janv. 2025

VIVINNOV

15 rue Velane
31000 TOULOUSE
formation@vivinnov.fr
+33 6 37 24 34 84
www.vivinnov.com



- Construire et rédiger une proposition de valeur convaincante et alignée avec les besoins clients
- Adopter une approche consumer-centric pour mieux identifier et construire le profil de vos cibles
- **Préparer sa Croissance : Stratégie Growth Marketing**
 - Définir sa stratégie de branding et l'aligner sur toute sa chaîne de valeur
 - Concevoir un tunnel de conversion performant basé sur une analyse approfondie du customer journey.
 - Mise en place de canaux d'acquisition imparables prêts à recevoir des leads : astuces et conseils
- **Accélérer sa croissance : Lancer une campagne Growth performante**
 - Planification et structuration d'une campagne de prospection digitale
 - Maîtriser l'art du Copywriting pour convaincre et convertir
 - Intégrer les outils growth et marketing automation pour gagner en efficacité
 - Astuces et conseils pour maximiser ses performances

Organisation de la formation

Organisme de formation certifié Qualiopi

Lieu de la formation :

Intra-entreprise : Établissement de l'organisme apprenant

Inter-entreprise : 16 place Saint-Pierre 31000 TOULOUSE

Équipe pédagogique

Helene Mariette: Responsable de l'Organisme de Formation

Emie Chaupitre: Responsable Marketing et Formatrice

Camila Machado: Responsable Développement International et Formatrice

Lisa Breteau: Responsable Développement Commercial et Formatrice

Moyens pédagogiques et techniques

- Diaporama
- Templates conçus by Vivinnov
- Outils digitaux
- Etude de cas

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Quiz
- Atelier
- Exercices

Tarif :

Intra-entreprise : 2900,00 € HT

Inter-entreprise : 800,00 € HT par apprenant

Finançable OPCO

VIVINNOV | 15 rue Velane TOULOUSE 31000 | Numéro SIRET : 87772568900013 |
Organisme de formation certifié Qualiopi
Numéro de déclaration d'activité : 76311065431 (auprès du préfet de région de : Occitanie)
Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'État.

15 janv. 2025

VIVINNOV

15 rue Velane
31000 TOULOUSE
formation@vivinnov.fr
+33 6 37 24 34 84
www.vivinnov.com



VIVINNOV | 15 rue Velane TOULOUSE 31000 | Numéro SIRET : 87772568900013 |
Organisme de formation certifié Qualiopi
Numéro de déclaration d'activité : 76311065431 (auprès du préfet de région de : Occitanie)
Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'État.

15 janv. 2025