

# 15V - Growth Marketing - Construire sa stratégie de croissance (MVP to Scale up)

*Une formation opérationnelle pour piloter sa croissance en toute autonomie*

## Description :

Cette formation **immersiv**e et résolument **opérationnelle** vous accompagne dans la conception et la mise en œuvre d'une **stratégie de marketing et de croissance solide, évolutive et performante**.

**Grâce à des outils pratiques et des techniques éprouvées**, fruit de plusieurs années d'accompagnement de start-ups issues de divers secteurs, nos formateurs vous fourniront les clés pour optimiser vos performances et accélérer votre croissance.

De la validation de votre offre (PMF) à l'acquisition et la fidélisation de vos clients, chaque étape sera abordée pour vous **faire gagner du temps et atteindre vos objectifs avec efficacité**.

**Durée** : 14.00 heures (2.00 jours)

## Profils des apprenants

- Entrepreneur(e)
- Fondateur de start-up

## Prérequis

- Langue : français écrit et parlé
- Avoir passé ou être au stade du MVP au minimum (prototype, première version du produit/service)

## Accessibilité et délais d'accès

Pour toute situation de handicap, précisez un aménagement particulier avant le démarrage de la formation. Merci

## Qualité et indicateurs de résultats

100%

### Objectifs pédagogiques

- Piloter sa croissance en toute autonomie via la construction d'une stratégie marketing et commerciale opérationnelle et efficace
- Structurer une approche client centrée sur la valeur pour répondre aux attentes spécifiques de ces clients.
- Maîtriser les étapes clés de la conversion et activer les canaux d'acquisition adaptés
- Planifier, exécuter et itérer des campagnes growth pour une croissance durable

### Contenu de la formation

- **Passer du MVP (Minimal Viable Product) au PMF (Product-Market Fit)**
  - Étapes clés et conseils pratiques pour valider votre Product-Market Fit

VIVINNOV | 15 rue Velane TOULOUSE 31000 | Numéro SIRET : 87772568900013 |  
Organisme de formation certifié Qualiopi  
Numéro de déclaration d'activité : 76311065431 (auprès du préfet de région de : Occitanie)  
Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'État.

15 janv. 2025

# VIVINNOV

15 rue Velane  
31000 TOULOUSE  
[formation@vivinnov.fr](mailto:formation@vivinnov.fr)  
+33 6 37 24 34 84  
[www.vivinnov.com](http://www.vivinnov.com)



- Construire et rédiger une proposition de valeur convaincante et alignée avec les besoins clients
- Adopter une approche consumer-centric pour mieux identifier et construire le profil de vos cibles
- **Préparer sa Croissance : Stratégie Growth Marketing**
  - Définir sa stratégie de branding et l'aligner sur toute sa chaîne de valeur
  - Concevoir un tunnel de conversion performant basé sur une analyse approfondie du customer journey.
  - Mise en place de canaux d'acquisition imparables prêts à recevoir des leads : astuces et conseils
- **Accélérer sa croissance : Lancer une campagne Growth performante**
  - Planification et structuration d'une campagne de prospection digitale
  - Maîtriser l'art du Copywriting pour convaincre et convertir
  - Intégrer les outils growth et marketing automation pour gagner en efficacité
  - Astuces et conseils pour maximiser ses performances

## Organisation de la formation

*Organisme de formation certifié Qualiopi*

### Lieu de la formation :

**Intra-entreprise** : Établissement de l'organisme apprenant

**Inter-entreprise** : 16 place Saint-Pierre 31000 TOULOUSE

### Équipe pédagogique

Helene Mariette: Responsable de l'Organisme de Formation

Emie Chaupitre: Responsable Marketing et Formatrice

Camila Machado: Responsable Développement International et Formatrice

Lisa Breteau: Responsable Développement Commercial et Formatrice

### Moyens pédagogiques et techniques

- Diaporama
- Templates conçus by Vivinnov
- Outils digitaux
- Etude de cas

### Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Quiz
- Atelier
- Exercices

### Tarif :

Intra-entreprise : 2900,00 € HT

Inter-entreprise : 800,00 € HT par apprenant

### Finançable OPCO

VIVINNOV | 15 rue Velane TOULOUSE 31000 | Numéro SIRET : 87772568900013 |  
Organisme de formation certifié Qualiopi  
Numéro de déclaration d'activité : 76311065431 (auprès du préfet de région de : Occitanie)  
*Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'État.*

15 janv. 2025

# VIVINNOV

15 rue Velane  
31000 TOULOUSE  
[formation@vivinnov.fr](mailto:formation@vivinnov.fr)  
+33 6 37 24 34 84  
[www.vivinnov.com](http://www.vivinnov.com)



VIVINNOV | 15 rue Velane TOULOUSE 31000 | Numéro SIRET : 87772568900013 |  
Organisme de formation certifié Qualiopi  
Numéro de déclaration d'activité : 76311065431 (auprès du préfet de région de : Occitanie)  
*Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'État.*

15 janv. 2025